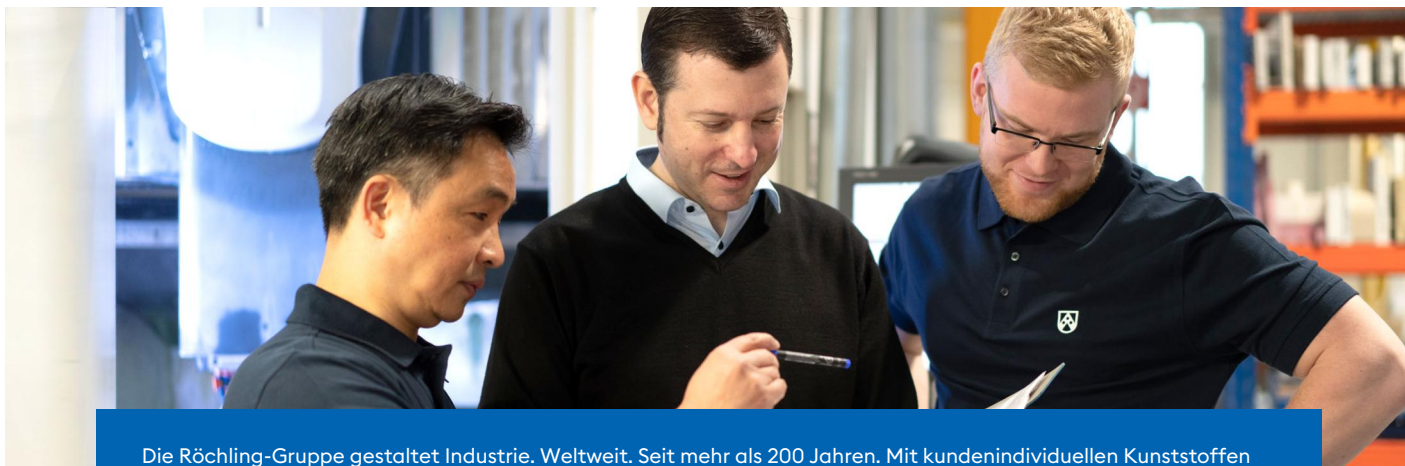




Die Röchling-Gruppe gestaltet Industrie. Weltweit. Seit mehr als 200 Jahren. Mit kundenindividuellen Kunststoffen verändern wir heute den Alltag vieler Menschen – denn sie machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Unsere 11.737 Mitarbeiter arbeiten dort, wo unsere Kunden sind – an 92 Standorten in 25 Ländern.

Im Unternehmensbereich Industrial unterstützen Sie Kunden mit einem einzigartigen Knowhow im Bereich Kunststoff. Im Einsatz sind unsere Kunststoffe in nahezu jeder Industrie weltweit. Dabei gilt: Jede Industrie stellt ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe.

Röchling Industrial Oeppling GmbH & Co. KG ist innerhalb der Röchling Gruppe im Geschäftsbereich Industrial integriert. Das Unternehmen ist führender Hersteller und Verarbeiter von Verschleißteilen aus Hochleistungskunststoff für die internationale Papierindustrie. Weitere große Standbeine bilden die Agrarindustrie und der allgemeine Maschinen- und Anlagenbau. Darüber hinaus entwickelt das Unternehmen in der hauseigenen Forschung & Entwicklung innovative Individuallösungen und produziert diese auch im hochmodernen Bearbeitungszentrum am Standort Oeppling.

Standort Oeppling

Sales Manager (m/w/d)

Hier sind Sie gefragt

- Serviceorientierte Beratung und strategische Betreuung bestehender Kunden sowie Neukundenakquise
- Vertrieb von Serienteilen, Funktionsteilen und kundenspezifischen Systemlösungen
- Mitarbeit an der Ausarbeitung von technischen Konzepten in Abstimmung mit dem Produktmanagement
- Systematische Marktbearbeitung in ausgewählten Kernindustrien sowie laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- Vertragsverhandlung bis -Abschluss
- Koordination von Projekten mit Customer Service und Technikum
- Mitgestaltung von spezifischen Leitmassen

- Kommunikationssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (ca. 35% innerhalb von Österreich)

Das bieten wir Ihnen

- Ein vielfältiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Ein professionelles, internationales Umfeld
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem modernen Arbeitsumfeld
- DU-Kultur und ein kooperativer Führungsstil
- Job mit Potenzial und Zukunftsperspektive
- Flexible Arbeitszeiten (38h/Woche)
- Ein Jahresbruttoverdienst ab EUR 58.000,00 – abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung

Damit überzeugen Sie uns

- Kaufmännische/technische Ausbildung bzw. stark ausgeprägtes technisches Verständnis
- Engagierte Vertriebspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Sozialkompetenz
- Berufserfahrung in einem produzierenden und technischen Umfeld
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Belastbarkeit und Engagement
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise