



Die Röchling-Gruppe gestaltet Industrie. Weltweit. Seit mehr als 200 Jahren. Mit kundenindividuellen Kunststoffen verändern wir heute den Alltag vieler Menschen – denn sie machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Unsere 11.737 Mitarbeiter arbeiten dort, wo unsere Kunden sind – an 92 Standorten in 25 Ländern.

Im Unternehmensbereich Industrial unterstützen Sie Kunden mit einem einzigartigen Knowhow im Bereich Kunststoff. Im Einsatz sind unsere Kunststoffe in nahezu jeder Industrie weltweit. Dabei gilt: Jede Industrie stellt ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe.

Röchling Industrial Oepping GmbH & Co. KG ist innerhalb der Röchling Gruppe im Geschäftsbereich Industrial integriert. Das Unternehmen ist führender Hersteller und Verarbeiter von Verschleißteilen aus Hochleistungskunststoff für die internationale Papierindustrie. Weitere große Standbeine bilden die Agrarindustrie und der allgemeine Maschinen- und Anlagenbau. Darüber hinaus entwickelt das Unternehmen in der hauseigenen Forschung & Entwicklung innovative Individuallösungen und produziert diese auch im hochmodernen Bearbeitungszentrum am Standort Oepping.

Standort Oepping

Area Sales Manager (m/w/d)

Hier sind Sie gefragt

- Vertriebsverantwortung für die gesamte Produktpalette
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen sowie Betreuung von lokalen Vertriebspartnern
- Gebietsverantwortung für die Länder Spanien, Portugal, Niederlande und Großbritannien
- Beratung und Verkauf von Funktionsteilen und technische Lösungen für die Zellstoff- und Papierindustrie
- Systematische Marktbearbeitung, laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung sowie profitable Neukundenakquise
- Enge Abstimmung mit dem Produktmanagement und dem Customer Service
- Vertragsverhandlung bis zum Abschluss
- Mitgestaltung und Teilnahme an speziellen Leitmesse zur Präsentation unserer Produkte und Lösungen

- Hohes Maß an Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft, Flexibilität, Belastbarkeit und Engagement
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (40%)

Das bieten wir Ihnen

- Ein vielfältiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Ein professionelles, internationales Umfeld
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem modernen Arbeitsumfeld
- DU-Kultur und ein kooperativer Führungsstil
- Job mit Potenzial und Zukunftsperspektive
- Flexible Arbeitszeiten (38h/Woche)
- Ein Jahresbruttoverdienst ab EUR 70.000,00 – abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung

Damit überzeugen Sie uns

- Kaufmännische/technische Ausbildung bzw. stark ausgeprägtes technisches Verständnis
- Berufserfahrung in einem produzierenden und technischen Umfeld - vorzugsweise in der Zellstoff- und Papierindustrie
- Engagierte Vertriebspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Sozialkompetenz