



Nel Gruppo Röchling date forma all'industria. In tutto il mondo. Insieme cambiamo la vita quotidiana di molte persone – grazie ai nostri materiali, i veicoli sono più leggeri, le confezioni di farmaci più sicure e le applicazioni industriali migliori. Con 11.700 dipendenti in 25 paesi.

Nella Divisione Industrial supportate i clienti con uno straordinario know-how nel comparto della plastica. I nostri materiali plastici sono utilizzati in quasi tutti i settori del mondo. In quest'ambito, ogni industria prevede requisiti specifici per i materiali.

Nel Plant di Gozzano si ricerca da inserire nel team

Industry Sales Manager

Dove abbiamo bisogno di voi

La figura che cerchiamo riporta (ad oggi) direttamente al Chief Sales Officer MC Components e dovrà

- individuare e conseguire opportunità di business da clienti esistenti e nuovi clienti, attraverso un approccio di marketing tecnico soprattutto rivolto ad uffici tecnici e R&D, atto a sviluppare la domanda, anziché aspettare di riceverla
- elaborare le offerte, verificare la fattibilità dell'ordine e la scelta del materiale più idoneo, in concerto con l'Uff Tecnico RII e il Customer Service
- aggiornare costantemente il database CRM
- supportare tutte le fasi di sviluppo di un nuovo prodotto, che sia un materiale o una nuova applicazione, promuovendo anche possibili soluzioni alternative
- sviluppare e gestire relazioni privilegiate con i Technical Mgr., gli acquirenti e il top management dei principali clienti, per garantire una partnership di lungo termine che porti valore aggiunto a cliente e fornitore;
- assicurare il raggiungimento degli obiettivi concordati con la Direzione;
- mantenere ed incrementare la leadership dell'azienda sul mercato, secondo le direttive strategiche date dal General Mgr Sales;
- analizzare i vari settori target per individuare nuovi clienti e nuove opportunità di sviluppo, in termini di vendite e di profitto;
- monitorare la concorrenza e sviluppare consapevolezza del "prezzo di mercato".

Come convincerci

- laurea o diploma di scuola superiore o equivalente
- precedente esperienza in ruolo tecnico-commerciale, Product Manager
- lingua inglese parlata e scritta
- capacità di organizzare il proprio lavoro in completa autonomia
- capacità di analisi delle soluzioni applicative insieme al cliente
- conoscenze delle materie plastiche in ambito Engineering
- chiarezza ed efficienza comunicativa insieme a spiccate doti di relazione sono caratteristiche essenziali:
- capacità di ascolto
- attitudine al problem solving
- capacità di gestione dello stress
- disponibilità a frequenti trasferte (4 gg/wk): visite presso clienti, fiere, ecc.

Cosa offriamo

Contratto a tempo indeterminato + smart working
Impiegato Livello A + variabile. CCNL gomma plastica
Benefit vettura + cellulare aziendale