



In der Röchling-Gruppe gestalten Sie Industrie. Weltweit. Gemeinsam verändern wir den Alltag vieler Menschen – denn wir machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Mit 11.000 Mitarbeitern in 25 Ländern.

Im Unternehmensbereich Industrial unterstützen Sie Kunden mit einem einzigartigen Knowhow im Bereich Kunststoff. Im Einsatz sind unsere Kunststoffe in nahezu jeder Industrie weltweit. Dabei gilt: Jede Industrie stellt ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe.

Bei der **Röchling Engineering Plastics SE & Co. KG in Haren** arbeiten über 700 Mitarbeiter. Hier werden aus thermo- und duroplastischen Kunststoffen Platten, Rundstäbe und Profile hergestellt sowie durch Zerspanung Teile nach den technischen Zeichnungen unserer Kunden. Diese Fertigteile finden Anwendung in nahezu allen Bereichen der Investitionsgüter-Industrie.

Für das Sales Management im Profit Center Thermoplastics am Standort Haren suchen wir im Rahmen einer Voll- oder Teilzeitbeschäftigung einen

Vertriebs-/Business-Coordinator (m/w/d)

Hier sind Sie gefragt

- Inhaltliche Vor-/Nachbereitung von Terminen und Besprechungen im Rahmen sämtlicher Vertriebs- und Business-Development-Aktivitäten unseres thermoplastischen Produktportfolios in der Business Unit Europa
- Planung, Bewertung und Verbesserung von Vertriebs- und Marketingaktionen in Zusammenarbeit mit Tochtergesellschaften und regionalen Vertriebsverantwortlichen
- Analytische und administrative Aufgaben in Bezug auf die europäischen Vertriebs-Aktivitäten in der „Product Line Thermoplastics“
- Überprüfung und Nachverfolgung des Pricings für Produkte und Services in Zusammenarbeit mit dem Controlling
- Erstellung von Reportings und Entscheidungsvorlagen
- Mitarbeit im Budgetprozess sowie Monitoring der Umsatzentwicklung

Damit überzeugen Sie uns

- (Fach-) Hochschulstudium oder Ausbildung im wirtschaftlichen/kaufmännischen Bereich
- Mehrjährige Erfahrung in vergleichbarer Position
- Kommunikationsgeschick in persönlicher und schriftlicher Form (deutsche und englische Sprache)
- Flexibilität sowie eigenverantwortlicher und proaktiver Arbeitsstil
- Organisationsvermögen, hohe Verbindlichkeit und Einsatzbereitschaft
- Ausgeprägte Sozialkompetenz und Teamfähigkeit
- IT- und Vertriebsaffinität

Das bieten wir Ihnen

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden mittelständischen Unternehmen einer erfolgreichen und international operierenden Unternehmensgruppe
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben im internationalen Umfeld
- Eine attraktive Vergütung
- Unternehmensvorteile wie Bike-Leasing und Firmenfitness „qualitrain“
- Eine attraktive Förderung zur Betrieblichen Altersvorsorge

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie

vorzugsweise per E-Mail an uns richten.