



Die Röchling-Gruppe gestaltet Industrie. Weltweit. Seit mehr als 200 Jahren. Mit kundenindividuellen Kunststoffen verändern wir heute den Alltag vieler Menschen – denn sie machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Unsere 11.737 Mitarbeiter arbeiten dort, wo unsere Kunden sind – an 92 Standorten in 25 Ländern.

Im Unternehmensbereich Industrial unterstützen Sie Kunden mit einem einzigartigen Knowhow im Bereich Kunststoff. Im Einsatz sind unsere Kunststoffe in nahezu jeder Industrie weltweit. Dabei gilt: Jede Industrie stellt ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe.

Röchling Industrial Allgäu GmbH fertigt am Standort in Bad Grönenbach einschichtige und coextrudierte Platten und Folien und gehört zu den führenden europäischen Herstellern von Halbzeugen für die Tiefziehindustrie.

Für das weitere Unternehmenswachstum suchen wir engagierte Verstärkung als

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)

Hier sind Sie gefragt

- Als professioneller Verkäufer sind Sie sowohl für die erfolgreiche Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen als auch für den signifikanten Ausbau Ihres Vertriebsgebietes verantwortlich
- Sie beraten und betreuen ganzheitlich unsere Kunden in Ihrem Verantwortungsbereich und bearbeiten die Anfragen und Aufträge unserer Kunden
- Sie akquirieren Neukunden, bauen neue Kundenbeziehungen auf und unterstützen aktiv den Ausbau unsere Bestandskunden
- Durch Wettbewerbs- und Marktbeobachtungen greifen Sie Trends auf und identifizieren neue Wachstumschancen potentieller Kunden

Damit überzeugen Sie uns

- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit Affinität zum Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise bereits Erfahrungen im Vertrieb
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- europaweite Reisebereitschaft
- Spaß am Verkaufen und zielführendes Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Empathie und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

Das bieten wir Ihnen

- modernes Arbeitsumfeld, kollegiales Miteinander mit Freiraum zum selbständigen Handeln und Gestalten
- persönliche Entfaltungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einem mittelständischen Unternehmen einer erfolgreichen und international agierenden Unternehmensgruppe
- flache Hierarchien
- solide Einarbeitung bzgl. der Produkte und Prozesse
- leistungsgerechte, attraktive Vergütung plus Weihnachts- und Urlaubsgeld, betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte bei Corporate Benefits
- flexible Arbeitszeitmodelle
- Sonderurlaube bei besonderen Ereignissen
- regelmäßige Firmenevents, Gesundheitstage

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin.