



Bei der **Röchling Industrial Lahnstein SE & Co. KG** arbeiten über 300 Mitarbeiter. Hier werden aus thermoplastischen Kunststoffen Platten, Rundstäbe und Profile hergestellt sowie durch Zerspanung Teile nach den technischen Zeichnungen unserer Kunden. Diese Fertigteile finden Anwendung in nahezu allen Bereichen der Investitionsgüter-Industrie.

Im Unternehmensbereich Industrial unterstützen Sie Kunden mit einem einzigartigen Knowhow im Bereich Kunststoff. Im Einsatz sind unsere Kunststoffe in nahezu jeder Industrie weltweit. Dabei gilt: Jede Industrie stellt ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe.

In der Röchling-Gruppe gestalten Sie Industrie. Weltweit. Gemeinsam verändern wir den Alltag vieler Menschen – denn wir machen Autos leichter, Medikamentenpackungen sicherer und verbessern industrielle Anwendungen. Mit 11.000 Mitarbeitern in 25 Ländern.

Zur Unterstützung unseres bestehenden Teams suchen wir am Standort in Lahnstein (bei Koblenz) zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Produktmanager (m/w/d) - Business Development

Hier sind Sie gefragt

- Internationales Produktmanagement (Region: Europa) eines zugeordneten Produktportfolios
- Durchführung und Auswertung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, einschließlich der Ableitung von Produktstrategien
- Aktive Erschließung neuer Märkte, Anwendungsfelder und Kunden sowie Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Bearbeitung von strategischen und allgemeinen Kundenanfragen
- Definition und Abstimmung von Preis-, Distributions-, Produkt- und Kommunikationspolitik
- Erstellung und Durchführung von Produktpräsentationen für Bestands- und Neukunden
- Mitarbeit in Produktentwicklungsprojekten in einem interdisziplinären Team
- Umsatzverantwortung für das zugeordnete Produktportfolio

Damit überzeugen Sie uns

- Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder kaufmännische, technische Ausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung bzw. vergleichbar

- Ausgeprägtes Vertriebstalent und Kommunikationsgeschick im Umgang mit internationalen Kunden
- Strategischer und unternehmerischer Weitblick sowie Begeisterung für unsere Produkte
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute IT-Kenntnisse
- Hohes Maß an Kundenorientierung, Einsatzbereitschaft, Teamgeist und Problemlösungsvermögen

Das bieten wir Ihnen

- Mitarbeit in einem innovativen, dynamischen und erfolgreichen Unternehmen in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre
- Freiraum zum selbständigen Handeln und Gestalten
- Vergütung nach TV der Chemie (37,5 Std./W. - 30 Tage Urlaub sowie Urlaubs- & Weihnachtsgeld)
- Gesundheitsmanagement z.B. Vergünstigung im Fitnessstudio sowie Bike-Leasing
- Gute Verkehrsanbindung und kostenfreie Parkplätze vor der Tür

Machen Sie den nächsten Schritt und bewegen mit uns die Zukunft. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung