



Nel Gruppo Röchling date forma all'industria. In tutto il mondo. Insieme cambiamo la vita quotidiana di molte persone – grazie ai nostri materiali, i veicoli sono più leggeri, le confezioni di farmaci più sicure e le applicazioni industriali migliori. Con 11.700 dipendenti in 25 paesi.

Nella Divisione Industrial supportate i clienti con uno straordinario know-how nel comparto della plastica. I nostri materiali plastici sono utilizzati in quasi tutti i settori del mondo. In quest'ambito, ogni industria prevede requisiti specifici per i materiali.

Nel Plant di Gozzano si ricerca da inserire nel team

## Industry Sales Manager

### Dove abbiamo bisogno di voi

La figura che cerchiamo riporta (ad oggi) direttamente al Chief Sales Officer MC Components e dovrà

- individuare e conseguire opportunità di business da clienti esistenti e nuovi clienti, attraverso un approccio di marketing tecnico soprattutto rivolto ad uffici tecnici e R&D, atto a sviluppare la domanda, anziché aspettare di riceverla
- elaborare le offerte, verificare la fattibilità dell'ordine e la scelta del materiale più idoneo, in concerto con l'Uff Tecnico RII e il Customer Service
- aggiornare costantemente il database CRM
- supportare tutte le fasi di sviluppo di un nuovo prodotto, che sia un materiale o una nuova applicazione, promuovendo anche possibili soluzioni alternative
- sviluppare e gestire relazioni privilegiate con i Technical Mgr., gli acquirenti e il top management dei principali clienti, per garantire una partnership di lungo termine che porti valore aggiunto a cliente e fornitore;
- assicurare il raggiungimento degli obiettivi concordati con la Direzione;
- mantenere ed incrementare la leadership dell'azienda sul mercato, secondo le direttive strategiche date dal General Mgr Sales;
- analizzare i vari settori target per individuare nuovi clienti e nuove opportunità di sviluppo, in termini di vendite e di profitto;
- monitorare la concorrenza e sviluppare consapevolezza del "prezzo di mercato".

### Come convincerci

- laurea o diploma di scuola superiore o equivalente
- precedente esperienza in ruolo tecnico-commerciale, Product Manager
- lingua inglese parlata e scritta
- capacità di organizzare il proprio lavoro in completa autonomia
- capacità di analisi delle soluzioni applicative insieme al cliente
- conoscenze delle materie plastiche in ambito Engineering
- chiarezza ed efficienza comunicativa insieme a spiccate doti di relazione sono caratteristiche essenziali:
- capacità di ascolto
- attitudine al problem solving
- capacità di gestione dello stress
- disponibilità a frequenti trasferte (4 gg/wk): visite presso clienti, fiere, ecc.

### Cosa offriamo

Contratto a tempo indeterminato + smart working  
Impiegato Livello A + variabile. CCNL gomma plastica  
Benefit vettura + cellulare aziendale